****

**EXIM BANK จับมือ NEXI คุ้มครองความเสี่ยงให้ผู้ประกอบการไทย-ญี่ปุ่น**

**ขยายการค้าการลงทุนระหว่างไทยกับญี่ปุ่นและประเทศเป้าหมายในอนุภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขง**

**ดร.พสุ โลหารชุน ประธานกรรมการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) พร้อมด้วยนายโอบะ ยูอิจิ อุปทูตรักษาสถานเอกอัครราชทูตญี่ปุ่นประจำประเทศไทย เป็นประธานในพิธีเปิดงานสัมมนา “EXIM Thailand and NEXI Collaboration: A New Chapter Begins” จัดโดย EXIM BANK ร่วมกับองค์กรรับประกันแห่งประเทศญี่ปุ่น (Nippon Export and Investment Insurance : NEXI)** **เพื่อสนับสนุนความรู้ โอกาส และเครื่องมือทางการเงินทั้งสินเชื่อและเครื่องมือป้องกันความเสี่ยง โดยมีผู้ประกอบการไทยและญี่ปุ่นจำนวนกว่า 100 คน เข้าร่วมงาน ทั้งสองหน่วยงานจะร่วมกัน****สนับสนุนให้ผู้ประกอบการไทยและญี่ปุ่นเข้าถึงโอกาสใหม่ ๆ ด้านการค้าและการลงทุนในกลุ่มประเทศลุ่มแม่น้ำโขง โดยมี ดร.รักษ์ วรกิจโภคาทร กรรมการผู้จัดการ EXIM BANK นายนฤตม์ เทอดสถีรศักดิ์ เลขาธิการคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (BOI) และนางอารดา เฟื่องทอง รองอธิบดีกรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ กระทรวงพาณิชย์ ร่วมเป็นวิทยากร ณ โรงแรมคาเพลลา กรุงเทพ เมื่อวันที่ 7 มิถุนายน 2566**

ประธานกรรมการ EXIM BANK เปิดเผยว่า ปัจจุบันประเทศในอนุภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขง โดยเฉพาะ สปป.ลาว กัมพูชา และเวียดนาม เป็นตลาดใหม่ (New Frontiers) ที่มีศักยภาพสูงด้านการค้าและการลงทุน ด้วยอัตราการขยายตัวทางเศรษฐกิจอยู่ในระดับสูงอย่างต่อเนื่อง เนื่องจากความพร้อมในหลาย ๆ ด้าน โดยเฉพาะแรงงานราคาถูก ทรัพยากรธรรมชาติที่อุดมสมบูรณ์ จำนวนผู้บริโภคที่มีกำลังซื้อเพิ่มมากขึ้น การขยายตัวของชุมชนเมืองและการพัฒนาอุตสาหกรรม เสถียรภาพทางการเมือง และข้อตกลงการค้าเสรีระดับทวิภาคีและพหุภาคี ล้วนเป็นปัจจัยสำคัญที่ดึงดูดผู้ประกอบการจากประเทศต่าง ๆ ทั่วโลกให้หลั่งไหลเข้าไปลงทุนเพื่อการพัฒนาประเทศ รวมถึงใช้ประเทศเหล่านี้เป็นฐานการผลิตสินค้าและดำเนินธุรกิจบริการ รองรับการอุปโภคบริโภคภายในประเทศและส่งออกไปยังประเทศที่สาม อาทิ จีนและอินเดีย โดยมีผู้ประกอบการไทยและญี่ปุ่นเป็นนักลงทุนรายใหญ่ที่เข้าไปเติมเต็มและเชื่อมโยงกับ Supply Chain การค้าโลก

ดร.รักษ์ วรกิจโภคาทร กรรมการผู้จัดการ EXIM BANK กล่าวว่า ก้าวใหม่ความร่วมมือระหว่าง EXIM BANK และ NEXI ในโลกการค้ายุคใหม่มุ่งเน้นการแลกเปลี่ยนข้อมูลและความร่วมมือในการพัฒนาเครื่องมือทางการเงิน ทั้งบริการประกันการส่งออกและการลงทุน และการรับประกันต่อ เพื่อคุ้มครองความเสี่ยงทางการค้าและการลงทุนระหว่างประเทศให้แก่ผู้ประกอบการไทยและญี่ปุ่น ขยายผลสู่การขับเคลื่อนการพัฒนาประเทศในภูมิภาคเอเชียร่วมกัน ครอบคลุมการยกระดับความเป็นอยู่ของประชาชน การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและระบบสาธารณูปโภค การพัฒนาทักษะและฝีมือแรงงาน ตลอดจนการถ่ายทอดและแลกเปลี่ยนองค์ความรู้และเทคโนโลยี โดยทั้งสองหน่วยงานจะส่งเสริมและสนับสนุนให้ผู้ประกอบการไทยและญี่ปุ่นมีความพร้อมที่จะเริ่มต้นหรือขยายธุรกิจระหว่างประเทศได้มากขึ้นอย่างมั่นใจ โดยเฉพาะในตลาดใหม่ที่มีศักยภาพ อาทิ ประเทศในอนุภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขงซึ่งมีความคุ้นเคยกับวัฒนธรรมและพฤติกรรมผู้บริโภคในเอเชียที่คล้ายคลึงกัน EXIM BANK จะใช้ความรู้ความเชี่ยวชาญของธนาคารในการส่งเสริมการส่งออกและการลงทุน โดยการเติมความรู้ โอกาสทางธุรกิจ และเงินทุน ตลอดจนเครื่องมือบริหารความเสี่ยงทางการค้าและการลงทุนระหว่างประเทศ

จากการคาดการณ์ขององค์กรรับประกันชั้นนำของโลก โควิด-19 และสถานการณ์รัสเซีย-ยูเครนได้ส่งผลกระทบต่อภาคธุรกิจ ทำให้ธุรกิจล้มละลายเพิ่มสูงขึ้นกว่า 14% จากปีที่ผ่านมา ผู้ประกอบธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ โดยเฉพาะ SMEs ซึ่งมีอำนาจการต่อรองต่ำและเงินทุนหมุนเวียนไม่มากนัก จึงควรต้องบริหารความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้า โดยกระจายตลาดส่งออกไปยังตลาดที่ยังเติบโตหรือมีกำลังซื้อสูง เช่น ตลาดใหม่ในอนุภูมิภาคลุ่มแม่น้ำโขง เอเชียใต้ เป็นต้น และใช้เครื่องมือทางการเงินในการบริหารจัดการความเสี่ยงดังกล่าว ทั้งนี้ EXIM BANK ได้ดำเนินธุรกิจให้บริการประกันการส่งออกตั้งแต่เปิดดำเนินงานอย่างเป็นทางการในปี 2537 มีปริมาณธุรกิจรับประกันการส่งออกสะสมจำนวน 1.82 ล้านล้านบาท ยอดจ่ายค่าสินไหมทดแทนจำนวนรวมประมาณ 1,400 ล้านบาท โดย 76% เกิดจากกรณีผู้ซื้อในต่างประเทศปฏิเสธการชำระเงินค่าสินค้า รองลงมาประมาณ 23% เกิดจากผู้ซื้อล้มละลาย และอีก 1% เกิดจากผู้ซื้อปฏิเสธการรับมอบสินค้า ประเทศที่มีมูลค่ายื่นขอรับสินไหมทดแทนสูงสุด ได้แก่ สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ สหรัฐอเมริกา และสิงคโปร์ สินค้าที่มีการจ่ายค่าสินไหมทดแทนสูงสุด ได้แก่ ข้าว อัญมณีและเครื่องประดับ และอะลูมิเนียม

“ความร่วมมือกับ NEXI ในครั้งนี้เป็นอีกหนึ่งภารกิจของ EXIM BANK ในฐานะสถาบันการเงินเฉพาะกิจของรัฐภายใต้การกำกับดูแลของกระทรวงการคลังที่มุ่งดำเนินบทบาทธนาคารเพื่อการพัฒนา โดยขยายความร่วมมือกับพันธมิตรทั้งในและต่างประเทศ ติดอาวุธให้ผู้ประกอบการไทยสามารถพัฒนาเป็นนักรบเศรษฐกิจในตลาดโลกได้มากขึ้น ขับเคลื่อนการพัฒนาอย่างยั่งยืนทั้งในระดับประเทศและระดับภูมิภาคเอเชีย ทั้งในมิติเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม” ดร.รักษ์ กล่าว

 7 มิถุนายน 2566

 ส่วนสื่อสารองค์กร ฝ่ายส่งเสริมภาพลักษณ์และสื่อสารองค์กร

### สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ส่วนสื่อสารองค์กร ฝ่ายส่งเสริมภาพลักษณ์และสื่อสารองค์กร

### โทร. 0 2169 9999 ต่อ 4110-4

****

**EXIM Thailand Teams up with NEXI to Provide Risk Hedging**

**for Thai and Japanese Entrepreneurs in Expansion of Trade and Investment**

**to Target Countries along Greater Mekong Subregion**

**Dr. Pasu Loharjun, Chairman of Export-Import Bank of Thailand (EXIM Thailand), and Mr. Oba Yuichi, Charges d'Affaires Ad Interim, Embassy of Japan in Thailand, presided over the opening ceremony of a seminar titled “EXIM Thailand and NEXI Collaboration: A New Chapter Begins” organized by EXIM Thailand in joint forces with Nippon Export and Investment Insurance (NEXI) at Capella Bangkok Hotel on June 7, 2023. The seminar, participated by more than 100 Thai and Japanese entrepreneurs, aimed to provide the entrepreneurs with knowledge, opportunities and financial tools in terms of both credit and insurance facilities. Both organizations would jointly support Thai and Japanese entrepreneurs in access to fresh opportunities in trade and investment in countries along the Greater Mekong Subregion (GMS). Speakers at the event were Dr. Rak Vorrakitpokatorn, EXIM Thailand President; Mr. Narit Therdsteerasukdi, Secretary-General, Thailand Board of Investment (BOI); and Mrs. Arada Fuangtong, Deputy Director-General, Department of International Trade Promotion, Ministry of Commerce.**

EXIM Thailand Chairman said that, at present, countries along the GMS, particularly Lao PDR, Cambodia and Vietnam are New Frontiers with high trade and investment potential and consistently recording robust economic growth with availability in multiple facets, such as low labor cost, abundant natural resources, increasing number of consumers with higher purchasing power, ongoing urbanization and industrial development, political stability, and bilateral and multilateral free trade agreements. All these factors would attract investments of entrepreneurs from countries around the world, contributing to target countries’ national development, along with relocation of production bases of products and operation of service businesses to serve domestic consumption and for export to third countries like China and India. In this regard, Thai and Japanese entrepreneurs would be major investors to fulfill such needs and enhance linkage with global supply chain.

Meanwhile, Dr. Rak Vorrakitpokatorn, EXIM Thailand President, pointed out that this new chapter of collaboration between EXIM Thailand and NEXI in the global trade of the new era focuses on exchange of information and cooperation in development of financial tools, covering export credit and investment insurance, as well as reinsurance facilities, with a view to safeguarding Thai and Japanese entrepreneurs against international trade and investment risks and amplifying efforts to drive together national development of Asian countries. These include uplifting their people’s well-being, development of infrastructures and public utilities, labor skill development, and transfer and exchange of knowledge base and technology. Both institutions would promote and support Thai and Japanese entrepreneurs who are well-positioned to confidently start up or expand international businesses, particularly in new frontiers with good prospects, e.g. countries along the GMS, where there is similarity and familiarity of the cultures and behaviors of consumers. EXIM Thailand will optimize its expertise in promotion of export and investment by filling knowledge gap, opportunity gap and capital gap, and making available risk hedging tools for international trade and investment.

As predicted by world leading insurance agencies, there could be an over 14% year-on-year increase in the number of bankrupt businesses as business sectors have been ravaged by the prolonged COVID-19 pandemic and Russia-Ukraine tensions. International trade operators, SMEs in particular, which have low negotiating power and small working capital, should thus manage risk of non-payment for goods by shifting their export markets to those with high growth or high purchasing power, such as emerging markets along the GMS, South Asia, and so on, and employing financial tools to manage such risks. EXIM Thailand has operated export credit insurance business since its official start of business operation in 1994. It has so far recorded accumulated export credit insurance turnover of 1.82 trillion baht and total insurance claim payment of approximately 1,400 million baht. Of the total claim payment, 76% has been caused by foreign buyers’ rejection of payment for goods, around 23% due to buyers’ bankruptcy, and the remaining 1% coming from buyers’ rejection of delivered goods. Countries with highest claim value are the United Arab Emirates, the US and Singapore, respectively, while the products with the highest claim value are rice, jewelry and accessories, and aluminum, respectively.

“This cooperation with NEXI is another mission of EXIM Thailand as a state-owned specialized financial institution under the supervision of the Ministry of Finance. We have been committed to performing our role as Thailand Development Bank by expanding our collaboration with alliance agencies both at home and overseas, fully arming Thai entrepreneurs and advancing them to act as economic warriors in the world markets, and driving sustainable development at both national and Asian levels in economic, social and environmental dimensions,” added Dr. Rak.

  June 7, 2023

 Corporate Branding and Communication Department

**For further information, please contact Corporate Branding and Communication Department**

**Tel. 0 2169 9999 ext**. **4110-4**