**EXIM BANK พร้อมขยายบริการประกันการส่งออกช่วยผู้ส่งออกไทย**

**ประเมินผู้ซื้อและบุกตลาด ท่ามกลางภัยการค้าโลกยุคใหม่**

นายพิศิษฐ์ เสรีวิวัฒนา กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) เปิดเผยว่า ในการค้าขายระหว่างประเทศ ผู้ประกอบการต้องรู้ทันโลก ทันข่าวสารและเทคโนโลยีสารสนเทศ สามารถเข้าถึงข้อมูลที่เป็นโอกาสการค้าการลงทุนควบคู่ไปกับการรู้ทันภัยทางการค้าในโลกยุคใหม่ โดยเฉพาะในปัจจุบันการติดต่อระหว่างผู้ส่งออกไทยกับผู้ซื้อในต่างประเทศจะกระทำทางออนไลน์เป็นหลัก การพิสูจน์ตัวตนหรือความน่าเชื่อถือของผู้ซื้อเป็นเรื่องสำคัญที่อาจทำได้ยาก ในขณะที่มิจฉาชีพยังคงหาเทคนิควิธีใหม่ๆ ในการล้วงข้อมูลทางธุรกิจและเปลี่ยนแปลงข้อมูลที่สื่อสารกันระหว่างคู่ค้า หรือกระทั่งปลอมตัวเป็นคู่ค้า เพื่อแสวงหาผลประโยชน์และลวงให้เกิดการโอนเงินเข้าบัญชีของมิจฉาชีพ ไม่ว่าในรูปแบบของแฮกเกอร์ หรือการให้นามบัตรปลอมที่ปลอมแปลงข้อมูล เพื่อลวงให้ผู้ส่งออกไทยส่งสินค้าไปยังที่อยู่ของมิจฉาชีพซึ่งสามารถนำสินค้านั้นไปจำหน่ายต่อได้ ส่วนผู้นำเข้าไทยอาจประสบปัญหาถูกหลอกให้ชำระเงินค่าสินค้าไปยังบัญชีของมิจฉาชีพได้เช่นกัน

กรรมการผู้จัดการ EXIM BANK เปิดเผยต่อไปว่า ในการป้องกันความเสี่ยงทางการค้าระหว่างประเทศ ผู้ส่งออกไทยมีเครื่องมือที่เรียกว่า “ประกันการส่งออก” ซึ่ง EXIM BANK เป็นสถาบันการเงินแห่งเดียวของไทยที่ให้บริการประกันการส่งออก โดยมีประสบการณ์และความเชี่ยวชาญกว่า 25 ปี นับตั้งแต่ปี 2537 ประกันการส่งออกของ EXIM BANK ได้ก่อให้เกิดปริมาณธุรกิจส่งออกของไทยเป็นมูลค่ากว่า 1.2 ล้านล้านบาท ซึ่งปัจจุบัน EXIM BANK ได้พัฒนาบริการประกันการส่งออกหลากหลายรูปแบบ เพื่อตอบสนองความต้องการของผู้ประกอบการไทย อาทิ การปรับปรุงเงื่อนไขที่ยืดหยุ่นและสะดวกสำหรับผู้ประกอบการ SMEs หรือผู้ประกอบการที่ส่งออกไปตลาดประเทศเพื่อนบ้าน

นายพิศิษฐ์ กล่าวต่อไปว่า EXIM BANK พร้อมทำหน้าที่เป็นเครื่องมือทางการเงินให้ผู้ประกอบการไทยเริ่มต้นหรือส่งออกได้มากขึ้น นอกเหนือจากการให้สินเชื่อ EXIM BANK เชี่ยวชาญในการบริหารความเสี่ยงให้แก่ผู้ส่งออก เริ่มตั้งแต่การวิเคราะห์ความน่าเชื่อถือของผู้ซื้อหรือธนาคารผู้ซื้อในต่างประเทศ เพื่อให้ผู้ส่งออกใช้เป็นข้อมูลประกอบการตัดสินใจทำการค้า กำหนดเงื่อนไขการชำระเงินและให้เครดิตทางการค้าแก่ผู้ซื้อ จากนั้น ผู้ส่งออกสามารถเลือกรูปแบบทำประกันการส่งออก เพื่อคุ้มครองความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินจากผู้ซื้อในต่างประเทศ ทำให้ผู้ส่งออกมีความมั่นใจที่จะค้าขายมากขึ้น แม้ว่าจะเป็นคู่ค้าใหม่หรือตลาดใหม่ ทั้งนี้ ในช่วง 5 เดือนแรกของปี 2562 ลูกค้าประกันการส่งออกของ EXIM BANK ยื่นขอรับค่าสินไหมทดแทน จำนวนทั้งสิ้น 12 ราย เป็นมูลค่า 87.50 ล้านบาท

“ข้อมูลขององค์กรรับประกันต่างชาติระบุว่า 10% ของคำสั่งซื้อที่ผู้ส่งออกให้เครดิตเทอมแก่ผู้ซื้อในการชำระเงินจะประสบปัญหาผู้ซื้อขอผัดผ่อนการชำระเงิน ไม่ชำระเงินค่าสินค้า ปฏิเสธการรับมอบสินค้า หรือผู้ซื้อล้มละลาย นั่นหมายถึงโอกาสที่ผู้ส่งออกไทยจะได้รับผลกระทบจากปัญหาทางการเงินของผู้ซื้อในต่างประเทศ EXIM BANK จึงพร้อมนำเสนอเครื่องมือทางการเงินเพื่อป้องกันความเสี่ยงทางการค้าระหว่างประเทศให้แก่ผู้ส่งออกไทย ซึ่งนอกจากจะคุ้มครองความเสี่ยงจากการไม่ได้รับชำระเงินค่าสินค้า ทำให้ส่งออกได้มากขึ้นแล้ว ยังช่วยติดตามหนี้เมื่อมีปัญหา และใช้เป็นหลักประกันในการขอสินเชื่อจาก EXIM BANK หรือธนาคารพาณิชย์ได้อีกด้วย” นายพิศิษฐ์กล่าว

 17 มิถุนายน 2562

ส่วนสื่อสารองค์กร ฝ่ายเลขานุการและสื่อสารองค์กร

**สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ ฝ่ายเลขานุการและสื่อสารองค์กร EXIM BANK สำนักงานใหญ่**

**โทร. 0 2271 3700, 0 2278 0047, 0 2617 2111 ต่อ 1141-4**

****

**EXIM Thailand Ready to Support Thai Exporters’ Market Penetration Through Export Credit Insurance and Buyer Risk Assessment amid Global Trade Threats**

Mr. Pisit Serewiwattana, President of Export-Import Bank of Thailand (EXIM Thailand), revealed that, in international trade, entrepreneurs have to constantly keep abreast of global situations and developments, technological changes, trade and investment opportunities as well as trade crimes in the new era. At present, trade transactions between Thai exporters and buyers abroad are mainly carried out online. It may thus be difficult to authenticate or check credit worthiness of buyers, especially as criminals tend to increasingly devise new techniques to hack and falsify business information between trade counterparts or disguise themselves as trade counterparts to seek benefits and deceive the other parties into transferring money to their accounts. Such cybercrimes may be committed by hackers or disguised trade counterparts using forged business cards to deceive exporters into delivering goods to the address of the criminals who can re-sell the goods while Thai importers can also mistakenly make payments to the criminals’ accounts.

Mr. Pisit said that, in managing international trade risks, Thai exporters may use a hedging tool like export credit insurance facility. EXIM Thailand is the only Thai financial institution that offers export credit insurance facility based on its more than 25-year expertise and experience. Since 1994, the Bank’s export credit insurance has brought about Thai export business volume of more than 1.2 trillion baht. At present, it has developed buyer risk assessment and export credit insurance services in various forms to respond to the needs of Thai entrepreneurs, such as offering flexible conditions suitable for SMEs or exporters of goods to neighboring countries.

EXIM Thailand President further said that EXIM Thailand serves as a financial intermediary to support Thai export startup and expansion. Besides provision of credit facilities, the Bank has been keen on providing risk management tools for Thai exporters, starting from analyzing credit worthiness of buyers or buyer banks overseas to facilitate their business decision before finalizing payment and credit terms for buyers. Each exporter can choose the type of insurance to safeguard against non-payment by buyers abroad, hence gaining more confidence in international trade, even in case dealing with a new trade partner or a new market. For the first five months of 2019, 12 export credit insurance clients filed for compensation in the amount of 87.50 million baht.

“According to foreign export credit insurance agencies, 10% of buyers placing purchase orders with request for credit terms end up postponing payment, missing payment, refusing to take delivery of goods, or falling into bankruptcy. That is, Thai exporters may be affected by financial distress of offshore buyers. In view of this, EXIM Thailand is ready to offer a financial tool to help them hedge international trade risks. This will not only safeguard against non-payment, hence a boost to export volume, but also allow for follow-up of problem debts and have the insurance facility placed as collateral security for loans from EXIM Thailand or commercial banks,” added Mr. Pisit.

June 17, 2019

Corporate Communication Division, Secretary and Corporate Communication Department

**For further information, please contact Secretary and Corporate Communication Department**

**Tel. 0 2271 3700, 0 2278 0047, 0 2617 2111 ext. 1141-4**